

NCLตั้งฐานทัพฮ่องกงลุยเงิน อภัยรายได้นอกบ้านพุ่งเท่าตัว



กิตติ พิวถาวรสกุล

ทินฮุน - หัวเรือใหญ่ NCL
“กิตติ พิวถาวรสกุล” เล็งตั้ง
ฐานทัพฮ่องกง มุ่งขยายปีก
ขนส่งแดนมังกร คาดชัดเจน
ไตรมาส 1/2560 หวังดัน
สัดส่วนรายได้ต่างแดนทะยาน
เท่าตัวแตะ 20% มั่นใจรายได้
ได้มาตามนัด หรือโตไม่ต่ำกว่า
30% ฟากโบรกชื่อนาคตสโต
หลังพ้นจุดต่ำสุดไปแล้ว เซียร์
สอยเข้าพอร์ต สองเป้าไกล
2.70 บาท

นายกิตติ พิวถาวรสกุล
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์
เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด
(มหาชน) หรือ NCL เปิด
เผยว่า → **ย้ำต่อทัก30**

NCL (ต่อจากหน้า 31)

นายบริษัทมีแผนขยายฐานธุรกิจการขนส่งออก
ไปในเขตปกครองพิเศษฮ่องกง ตามนโยบายขยาย
การลงทุน โดยบริษัทจะเปิดสำนักงานในฮ่องกงเพื่อ
เพิ่มอัตราการเติบโตของธุรกิจขนส่ง พร้อมกันนี้บริษัทมี
แผนที่จะขยายธุรกิจการขนส่งเข้าไปในประเทศจีน โดย
จะใช้สำนักงานที่ฮ่องกงเป็นตัวหลักในการลงทุน คาดจะ
เห็นความชัดเจนในการเปิดสำนักงานได้ประมาณไตรมาส
1/2560

● เล็งร่วมทุนพันธมิตรจีน

สำหรับแผนการขยายการลงทุนในประเทศจีน
บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาแผน ส่วนรูปแบบมีโอกาสเป็น
ไปได้ทั้งการร่วมทุนกับพันธมิตรจีน หรือการซื้อกิจการ
(เทคโอเวอร์) หากบริษัทจะทำการร่วมทุน บริษัทมีความ
ต้องการที่จะถือสัดส่วนอยู่ที่ 70% และพันธมิตรจีน
ถือ 30% โดยบริษัทประเมินรายได้จากการลงทุนต่าง
ประเทศดังกล่าว จะยังไม่รวมกับอัตราการเติบโตปกติที่
บริษัทคาดว่าจะเติบโตไม่ต่ำกว่า 30% ในทุกๆ ปี และ
บริษัทคาดว่าจะสัดส่วนรายได้ต่างประเทศในปี 2560 จะ
เพิ่มขึ้นไปที่ระดับ 20% จากปีนี้ คาดสัดส่วนรายได้จาก
ต่างประเทศจะอยู่ที่ 10%

ด้านของลงทุนในการขยายธุรกิจไปต่างประเทศ
บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาและพิจารณาในการหาเงินทุน ทั้ง
การกู้จากสถาบันทางการเงิน ปัจจุบันบริษัทมีอัตราหนี้
สินต่อทุน (D/E) อยู่ที่ 1.3 เท่า ซึ่งถือว่าอยู่ในระดับต่ำ
และมีความสามารถในการกู้สถาบันทางการเงินได้อีกมาก
รวมถึงการขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้กับบุคคลแบบเฉพาะ
เจาะจง (PP) ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับจังหวะและโอกาสที่เหมาะสม

● รุกขยายปีกแดนมังกร

“แผนการลงทุนในอนาคต เราจะเน้นธุรกิจขนส่ง
ต่างประเทศ โดยบอร์ดอนุมัติให้เราเข้าไปขยายฐานธุรกิจ
ที่ฮ่องกง อาจจะเป็นการเปิดสำนักงานที่นั่น เพื่อที่จะเจาะ
เข้าไปในตลาดจีน ซึ่งการเข้าไปในตลาดขนส่งจีน เราจะ
ใช้บริษัทที่ฮ่องกงเข้าไปลงทุน ส่วนรูปแบบการลงทุนเรา
กำลังศึกษา ซึ่งมีความเป็นไปได้ทั้งการร่วมทุน และการ
ซื้อกิจการ ตอนนี้เรามีเจรจาในการเรื่องเข้าซื้อกิจการแล้ว
1-2 แห่ง มีทั้งขนาดเล็ก กลาง ใหญ่ ส่วนจะเป็นอย่างไร
นั้นยังไม่บอกไม่ได้ เพราะคงต้องรอให้เราจัดตั้งสำนักงานที่
ฮ่องกงเรียบร้อยแล้ว” นายกิตติกล่าว

ขณะที่แผนงานช่วงที่เหลือของปี 2559 บริษัทยัง
ดำเนินงานตามแผนตั้งแต่ช่วงต้นปีที่ผ่านมา โดยบริษัท
ประเมินทิศทางธุรกิจน่าจะเติบโตได้ตามเป้าหมายที่วาง
ไว้ แม้ภาวะเศรษฐกิจค่อนข้างชะลอตัวก็ตาม โดย
กลยุทธ์ในครึ่งปีหลัง บริษัทจะเน้นขยายฐานลูกค้าต่าง
ประเทศ ไปพร้อมๆ กับการรักษาฐานลูกค้าเก่าไว้ เพื่อ
ผลักดันให้ผลประกอบการเติบโตมากยิ่งขึ้นในอนาคต
อย่างไรก็ตามบริษัทยังคงมุ่งเน้นขยายธุรกิจเพื่อรองรับ
กับความต้องการของลูกค้าให้มากขึ้น เพื่อผลักดันผล

ประกอบการในอนาคตให้เติบโตอย่างมีนัยสำคัญ

นายกิตติ กล่าวก่อนหน้าว่า ทั้งปี 2559 บริษัท
มั่นใจรายได้จะเติบโตตามเป้าหมาย หรือมีอัตราการ
เติบโตไม่ต่ำกว่า 30% จากการที่บริษัทมีแผนขยายธุรกิจ
ไปใน Shipper Own Container (SOC) ซึ่งเป็นการ
ให้บริการที่ครบวงจรตามแบบสายเรือทั่วไป โดยมีแผน
ขยายปริมาณตู้ขนส่งเพิ่มขึ้นอีก 5,000 ตู้ ในปี 2560
จากปัจจุบันมีประมาณ 1,000 ตู้ หนึ่ง 6 เดือนแรก
บริษัทมีรายได้แล้ว 516.99 ล้านบาท และมีกำไรสุทธิ
7.34 ล้านบาท

● เซียร์ “ซื้อ” เข้าพอร์ต

บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน)
ยังแนะนำ “ซื้อ” NCL ที่ราคาเป้าหมายปี 2559 เท่ากับ
2.70 บาท อิง P/E Multiplier 25 เท่า ฝ่ายวิจัยเห็น
พัฒนาการดีขึ้นในผลประกอบการไตรมาส 4/2558 ทั้ง
ในแง่ของรายได้ที่เพิ่มขึ้น 9% จากไตรมาสก่อนหน้า
และ 26% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และอัตรากำไร
ขั้นต้นที่ขยายตัวจนเกือบเข้าสู่ระดับปกติ แม้ว่ากำไรสุทธิ
จะทำได้ปริมาณเพียง 0.65 ล้านบาท เพราะยังมีค่าใช้จ่าย
เข้าคู่เก็บสินค้าตามสัญญาทำท่าเรือระนอง แต่อย่างน้อย
ก็น่าจะทำให้มั่นใจได้ว่าผลประกอบการผ่านจุดต่ำสุดไป
แล้ว ซึ่งทางฝ่ายคาดการณ์อย่างระมัดระวังว่าจะกลับ
มาดีกว่า 46 ล้านบาทในปีนี้ ยังไม่รวมผลบวกจากการ
M&A ธุรกิจหัวลากและการ Joint Ventures ธุรกิจ
ให้เข้าคู่คอนเทนเนอร์

ทั้งนี้นอกจากมติบอร์ดจะประกาศจัดตั้งบริษัทย่อย
เพื่อรองรับธุรกิจดังกล่าวแล้ว ยังล้างขาดทุนสะสมเพื่อ
เปิดทางกลับมาจ่ายปันผลด้วย ราคาปัจจุบันซื้อขายบน
P/E 2559 ที่ 19 เท่า ถือว่าถูกเมื่อเทียบกับกลุ่มบริการ
mai ที่เฉลี่ย 25 เท่า และบริษัท Turnaround อื่นที่
สามารถซื้อขายบน P/E สูง 30-40 เท่า