

# NCL เล็งเพิ่มไลน์โลจิสติกส์ ลุยขนส่งภาคใต้มีเซอร์ไพรส์

**ทับทิม - NCL แยมแผนเพิ่มไลน์โลจิสติกส์ ดันผล  
งานพองโต ฟากบ็อกซ์ “กิตติ พัทธวารสกุล” จัดทัพ  
ขนส่งยางพาราภาคใต้ ตั้งเป้าปีนี้เพิ่มตู้คอนเทนเนอร์ มั่นใจ  
รายได้ปี 60 โตไม่ต่ำกว่า 10-30% ดันผลงาน .เทิร์นอะราวด์  
ระบอบเดี่ยวยังเป็นบวก ชี้ครึ่งปีหลังธุรกิจติดเครื่อง  
วิ่งแรง**

นายกิตติ พัทธวารสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร  
บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด  
(มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า → **ยับต่ออีก 30**

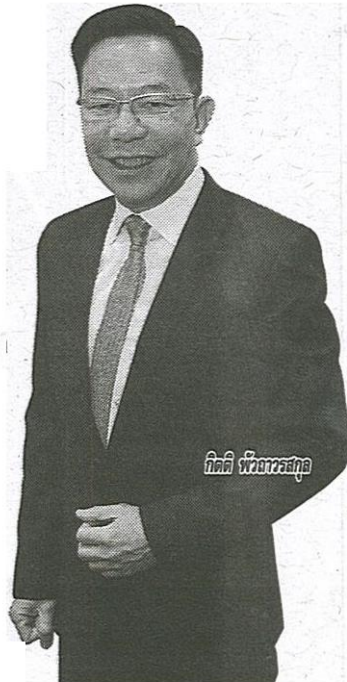
**NCL** (ต่อจากหน้า 31)

บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาแผนการเพิ่มไลน์ธุรกิจ  
โลจิสติกส์ หรือขนส่งภายในประเทศ คาดจะเห็น  
ความชัดเจนภายในเร็วๆ นี้ เบื้องต้นคาดว่าจะใช้เงิน  
ลงทุนไม่เกิน 10 ล้านบาท หากเป็นไปตามแผนจะ  
ช่วยผลักดันผลประกอบการของ NCL ให้เติบโตใน  
อนาคตอย่างมีนัยสำคัญ

## ● ลุยขนส่งภาคใต้

ขณะเดียวกันบริษัทได้จัดตั้งสำนักงานในเขต  
ภาคใต้ของประเทศไทย ได้แก่ อำเภอหาดใหญ่  
จังหวัดสงขลา และจังหวัดสุราษฎร์ธานี เพื่อดำเนิน  
ธุรกิจขนส่งไม่ยางพารา เนื่องจากภาคใต้มีอัตราการ  
การขนส่งไม่ยางพาราค่อนข้างสูง โดยบริษัทตั้งเป้าจะ  
มีจำนวนขนส่งไม่ยางพาราที่ 10,000 ตู้คอนเทนเนอร์  
ต่อปี จากปัจจุบันขนส่งแล้วจำนวน 3,000 ตู้  
คอนเทนเนอร์ สำหรับช่วงที่เหลือของปี 2560 บริษัท  
ตั้งเป้าจะขนส่งให้ได้เฉลี่ยเดือนละ 2,000 ตู้ต่อเดือน

สำหรับทิศทางผลประกอบการครึ่งปีหลังปี  
2560 บริษัทคาดว่าจะเติบโตสูงกว่าครึ่งปีแรก เนื่องจาก  
ภาพรวมการขนส่งในประเทศเริ่มฟื้นตัว โดยจะเห็น  
ได้ชัดเจนช่วงไตรมาส 3 และ 4 อีกทั้งบริษัทได้  
ดำเนินการปรับโครงสร้างการดำเนินงานธุรกิจ และคาด  
บริษัทในครึ่งปีถัดมาจะมีกำไรในช่วงครึ่งปีหลังปี



กิตติ พัทธวารสกุล

2560 เป็นต้นไป

“แนวโน้มงบไตรมาส 3 จะดีขึ้นต่อเนื่องจาก  
ไตรมาส 2 อย่าง เอสเอสเค เราได้ตัดธุรกิจขนส่ง  
ปูนออกไปและลดทุน คาดว่าไตรมาส 3 เอสเอสเค  
จะกลับมามีกำไรได้ ส่วนบริษัทเลเจนต์ ซิปป์ (ไทย  
แลนด์) จำกัด เริ่มมีผลงาณกลับมาบวกแล้วในช่วง  
ไตรมาส 2 ที่ผ่านมา ส่วน NCL ตัวแม่ยังดำเนิน  
ธุรกิจได้เรื่อยๆ ไม่มีปัญหาอะไร ดังนั้นสิ้นปี 2560  
คาดว่าภาพรวมทั้งกลุ่มของ NCL ยังมีโอกาสที่จะ  
กลับมามีผลงาณเป็นบวกได้” นายกิตติกล่าว

## ● ให้บริการครบวงจร

โดยทั้งกลุ่มเป็นผู้ให้บริการด้านจัดการขนส่ง  
แก่ลูกค้าทั้งทางบก ทางทะเล และทางอากาศ ซึ่ง  
ครอบคลุมทั้งการจัดการสินค้าแบบเต็มตู้คอนเทนเนอร์  
(FCL) และไม่เต็มตู้คอนเทนเนอร์ (LCL) การขนส่ง

จากแบบประตูสู่ประตู (Door to Door) การดำเนิน  
การด้านพิธีการศุลกากร (Customer's Broker) การ  
ให้บริการจัดหาตู้ขนส่งสินค้า (SOC) ให้บริการเช่า  
ตู้คอนเทนเนอร์ และการขนส่งสินค้าในประเทศด้วย  
รถบรรทุกหัวลาก โดยดำเนินการผ่านบริษัทรวมทั้ง  
5 บริษัท ได้แก่ NCL Logistic โดย NCL ถือหุ้น  
100%, บริษัท เลเจนต์ ซิปป์ (ไทยแลนด์) จำกัด  
NCL ถือหุ้น 60%, LEGACY ASIA CAPITAL  
โดย NCL ถือหุ้น 70%, บริษัท เอสเอส เค อินเตอร์  
โลจิสติกส์ จำกัด NCL ถือหุ้น 43.84% และบริษัท  
ร่วมทุน บริษัท เกาซ วอเตอร์ เมต จำกัด NCL ถือ  
หุ้น 44.44% ผู้ประกอบธุรกิจผลิตน้ำตาลและ  
จำหน่ายอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง

นายกิตติกล่าวต่อว่า สำหรับภาพรวมทั้งปี  
2560 บริษัทยังมีรายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 10-  
30% ส่วนระยะยาว 3 ปีข้างหน้า (60-62) บริษัท  
ประเมินทิศทางผลประกอบการมีโอกาสเติบโตแตะ  
ที่ระดับ 3,000 ล้านบาท หากบริษัทร่วมทุน หรือ  
บริษัทย่อยที่ NCL เข้าไปลงทุนด้วยนั้นจะมีผลประกอบ  
การที่ต่อเนื่องต่อเนื่อง หนึ่ง ปี 2559 บริษัทมีรายได้  
1,011.23 ล้านบาท ส่วน 3 เดือนแรกบริษัทมีรายได้  
ได้แล้ว 217.46 ล้านบาท

## ● โชว์ผลงานครึ่งปี

ด้านงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน  
2560 บริษัทมีรายได้จากการให้บริการรวมเท่ากับ  
452.42 ล้านบาท ซึ่งลดลงในอัตราร้อยละ 8.82  
สาเหตุหลักเกิดจากรายได้จากธุรกิจขนส่งในประเทศ  
ทางบก ได้โอนไปดำเนินการภายใต้การดำเนินงาน  
ของบริษัทร่วมตั้งแต่เดือนมีนาคม 2559 จึง  
ทำให้รายได้รวมลดลง และบริษัทมีขาดทุนสุทธิ  
6.04 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 1.34 ของรายได้  
จากการให้บริการ จากเดิม 6 เดือนปีก่อน มีกำไร  
สุทธิ 7.34 ล้านบาท ☺